

Christoph Hilber – Ihr persönlicher Berater

- Betriebswirtschafter, lic.oec.publ. Universität Zürich.
- Über 20 Jahre Fronterfahrung in Geschäftsleitung und als Geschäftsführer von Einheiten mit Fokus auf Vertrieb, Marketing, Entwicklung, national und international. P/L-Verantwortung, >350 Mitarbeitende, >200 Mio CHF Umsatz.
- Sprachen: Deutsch, Englisch, , Telekommunikation, Software / Hardware, Dienstleistungen, Handel, Industrie, Beratung. Langjährige Erfahrung im Umgang mit Innovationen und sich laufend ändernden Geschäftsmodellen.
- Extensive Rekrutierungserfahrung.
- Bisherige Arbeitgeber: Executive Search Consulting, Siemens, diAx Telecommunications, CHC-Christoph Hilber Consulting, NCR/AT&T.



Christoph Hilber schloss 1981 das Studium der Betriebswirtschaft an der Universität Zürich mit Fokus auf Investitions- und Versicherungslehre mit dem Lizentiat lic.oec.publ. erfolgreich ab. Softwareentwicklung, Professional Services und anschliessend Marketing und Vertrieb im Investitionsgüterbereich auf überregionaler Ebene bei einem der führenden amerikanischen IT-Unternehmen bildeten die ersten Erfahrungen. Danach leitete Christoph Hilber das gesamte Produkt Marketing für den Markt Schweiz und Produkte sowohl für Financial Services, Retail und Handel / Industrie. Nach einer mehrjährigen Selbständigkeit in Beratungen für Marketing und Vertrieb wurde Christoph Hilber von einem der neuen Telekommunikationsanbieter 1998 engagiert, um im Rahmen der Markt-Liberalisierung den Verkauf B2B für KMUs und Grossunternehmen wie Banken, Versicherungen, Handel und Industrie aufzubauen. Nach der Konsolidierung der Telekom-Anbieter wechselte Christoph Hilber 2001 zu einem der grössten Unternehmen der Elektrotechnik. Sein Fokus lag in der Geschäftsführung und P/L-Verantwortung der Abteilung für Entwicklung und Innovationen in Software für Bereiche wie z.B. Financial Services, Medizin sowie Hardware u.a. für Kommunikation und Authentisierung im E-Banking.

Christoph Hilber arbeitete für ein High-Tech Unternehmen auch in den USA am Welthauptsitz. Er verantwortete in seinen Funktionen nebst direkter P/L-Verantwortung, Strategieentwicklung, Innovationsmanagement und Führung auch die Beziehungen zu strategischen Kunden in Europa und Lieferanten in Taiwan und China.

2007 entschied Christoph Hilber, seine Erfahrungen bei einer internationalen Executive Search Firma in Zürich einzubringen, wo er Mandate für GL-Mitglieder, Abteilungsleiter und Spezialisten in Banking, Handel, Industrie sowie ICT/IT umsetzte.

2009 startete Christoph Hilber sein eigenes Unternehmen P-CONNECT GmbH fokussiert auf Executive Search und Outplacement.

P-CONNECT GmbH

Stampfenbachstrasse 57, CH-8006 Zürich
fix +41 44 211 0500
welcome@p-connect.ch, www.p-connect.ch